



CX-60: نماینده لوکس مزدا
۱۲ صفحه



علی زراندوز
عضو شورای سردبیری
چرا قرعه کشی خودروسازان حذف شدنی نیست؟! حذاف شدنی نیست؟! حذاف شدنی نیست!؟
فروش محصولات خودروسازان کشور به روش قرعه کشی از ابتدا مورد انتقاد کسانی بود که تقریباً شانسی برای برنده شدن در این فرآیند پیرای...
۲ صفحه

تیتراهای امروز
Titles

- حرکت صعودی بورس با لیدری خودروسازان همچنان ادامه دارد
شاخص کل بازار سهام باز هم بالا رفت
۵ صفحه
- برای خرید خودرو درنگ نکنید!**
۱۰ صفحه
- چرا بسترن B30 بخریم؟**
۷ صفحه
- فروش اقساطی چینی‌ها هم محدود است**
۱۰ صفحه
- گفت‌وگوی روئولوشن با «یان کالم»
طراح افسانه‌ای خودرو
آشوب کسب و کار من است!
۶ صفحه

دنیای خودرو

DONYAYEKHODRO.COM

عضو هیات مدیره انجمن صنایع همگن قطعه‌سازی کشور مطرح کرد: سه پیش شرط تولید خودرو ۶ هزار دلاری در داخل

تولید خودرو جدید ارزان جز با تولید مشترک دو خودروساز، تیراژ بالا و استفاده حداکثری از امکانات قبلی میسر نخواهد شد. از آنجا که بسیاری از تامین کنندگان دو خودروساز...
۳ صفحه

مدیرعامل گروه صنعتی ایران خودرو در جمع قطعه‌سازان پیشنهاد داد:
تشکیل شورای هماهنگی صنعت خودرو برای رفع موانع تولید و افزایش کیفیت
۲ صفحه

۵ گزینه اسپرت و مدعی بازار کدام سدان جمع و جور ایران چالاک تر است؟
اگرچه سدان‌های یکی از بهترین کلاس‌های خانوادگی به‌شمار می‌روند، اما می‌توان آن‌ها را گزینه‌های اسپرت...
۸ صفحه

مدیر ارتباطات ستاد معاینه فنی خودروهای تهران در گفت‌وگو با «دنیای خودرو»:
ارائه گواهی معتبر معاینه فنی هنگام خرید و فروش خودرو ضروری است!
۱۵ صفحه

سایپا حذف قرعه‌کشی را با شاهین استارت زد
سایپا حذف قرعه‌کشی را با شاهین استارت زد
۴ صفحه

- ۱. سایپا و ایران خودرو در لیست واگذاری ۱۴۰۱
- ۲. استلانتیس قهرمان مبارزه با تغییرات آب‌وهوایی
- ۳. «گودیر تور»، راهکاری برای ناوگان‌های تجاری برگزار می‌کند
- ۴. تویبتر به خرید ۴۴ میلیون دلاری جدید ایلان ماسک تبدیل شد
- ۵. تلاش «شل» برای کم‌مصرف کردن موتور سیکلت‌های هندوستان



Magnetic
www.locomobil.ir

IATF 16949 : 2016
ISO 9001 : 2015

فیلتر لوکومیل، محافظ اتومبیل





مدیران خودرو

رمضان مبارک



X22 PRO



NEW ARRIZOS T

شرایط ویژه فروش طرح جایگزینی خودروهای "کارکرده" با "نو"
تا ۷۰٪ تسهیلات / اقساط ۵ ساله / کلیه محصولات مدیران خودرو / شرکت ایرانیان خودرو مجری طرح جایگزینی محصولات مدیران خودرو
مراجعه به سایت WWW.IRANIANKHODRO.COM و یا نمایندگان منتخب طرح جایگزینی در سراسر کشور
۰۲۱-۴۹۷۸۱

مدیران خودرو... ایده آل
امکان تست خودرو قبل از خرید در محل نمایندگی‌ها
WWW.MVMCO.IR
official.mvm
مرکز تماس خدمات
۰۲۱-۴۷۶۵۱



همان گونه که انتظار دارید این خودرو بالاتر از مدل ایر گرند تورینگ قرار می‌گیرد و قدرت ۱۰۵۰ اسب بخاری دارد. البته شعاع حرکتی آن در صورت استفاده از رینگ‌های ۲۱ اینچی به ۷۱۸ کیلومتر می‌رسد. در مقام مقایسه باید گفت ایر گرند تورینگ با یک‌بار شارژ و استفاده از رینگ‌های ۱۹ اینچی شعاع حرکتی ۸۲۰ کیلومتری دارد که در صورت استفاده از رینگ‌های ۲۱ اینچی به ۷۵۵ کیلومتر می‌رسد. البته لوسید برای ایر گرند تورینگ پر فورنس رینگ‌های ۱۹ اینچی را در نظر نگرفته است.

بی تردید لوسید با معرفی خودرو ایر دریم ادیشن ستون‌های صنعت خودرو را به لرزه در آورده، این خودرو با قدرت ۱۱۱۱ اسب بخاری و شعاع حرکتی تخمینی ۸۲۷ کیلومتری، رقیبی از نظر میزان مسافت طی شده ندارد و جزو سریع‌ترین خودروهای دنیا محسوب می‌شود. البته نمی‌توانید مدل دریم ادیشن را خریداری کنید زیرا این چرخ‌دار ۱۶۹ هزار دلاری حدود یک‌سال پیش سولداوت شده است؛ اما از تابستان سال جاری میلادی شما می‌توانید لوسید ایر گرند تورینگ پر فورنس را با قیمت ۱۰ هزار دلار بیشتر از نسخه دریم ادیشن بخرید.



**قیمت ۱۷۰ هزار دلاری
برای نسخه ۱۰۵۰ اسب بخاری
لوسید ایر**

مدیر عامل گروه صنعتی ایران خودرو در جمع قطعه‌سازان پیشنهاد داد:

تشکیل شورای هماهنگی صنعت خودرو برای رفع موانع تولید و افزایش کیفیت



مدیر عامل گروه صنعتی ایران خودرو، تشکیل شورای هماهنگی صنعت خودرو را راهکاری برای تعامل و همکاری بیشتر خودروساز و شبکه تامین برای رفع موانع تولید و افزایش کیفیت دانست. مهدی خطیبی در نشست با قطعه‌سازان کشور گفت: «در صورت اجرایی شدن این طرح، ایران خودرو و سایپا، دو انجمن قطعه‌ساز و بخش خودروساز خصوصی اعضای این شورا خواهند بود.» وی افزود: «لازمه برون رفت از وضعیت فعلی و بهبود فضای منفی علیه خودروسازان و غلبه بر موانع، اتحاد صنعت خودرو و قطعه‌سازان است.» وی با اشاره به تعهد این خودروساز برای توقف تولید خودرو دارای کسری قطعه ادامه داد: «با ایجاد زیرساخت‌های لازم و همکاری قطعه‌سازان، از خردادماه شاهد حذف خودروهای دارای کسری قطعه از فرآیند تولید و افزایش ۲۵ درصدی کیفیت محصولات ایران خودرو خواهیم بود.» مدیر عامل گروه صنعتی ایران خودرو ادامه داد: «خودرو در ایران برخلاف سایر کشورها تبدیل به کالایی سرمایه‌ای شده، ایران خودرو به دنبال آن است با افزایش تولید، سبب تغییر نگرش مردم نسبت به خودرو به عنوان کالای مصرفی شود.» وی تصریح کرد: «صنعت خودرو در دنیا، به دلیل ارتباطات پیشین و پسین صنعتی، خدماتی و حجم گردش مالی و نوع تولید، از صنایع مهم و استراتژیک به‌شمار می‌رود، اما در ایران، به دلیل این که خودرو کالایی سرمایه‌ای به محسوب می‌شود، دارای اهمیت بالاتری است. خودرو در سبد ثروت خانوار جای دارد، اما این اهمیت را برخی افراد یا گروه‌ها چندبرابر جلوه داده و به دنبال ایجاد التهاب در فضای عمومی جامعه هستند.»

خطیبی به پژوهش صورت گرفته در سال ۱۳۸۲ در خصوص تاثیر هزینه‌های محیطی بر قیمت خودرو اشاره کرد و گفت: «در این سال هزینه‌های محیطی تحمیل شده بر ایران خودرو در قالب ۱۸۶ متغیر مانند قوانین مالیاتی و کار و... بررسی شده که نتایج نشان می‌دهد با وجود این که هزینه‌های اعمال شده ارتباطی به ایران خودرو نداشته و صرفاً یار مالی را تحمیل کرده اما در قیمت محصولات تاثیر داشته است.» وی با بیان این که این روند در ۲۰ سال گذشته ادامه داشته است، افزود: «گروه صنعتی ایران خودرو همگام با فرمان رئیس جمهور برای افزایش تیراژ تولید، در سال جاری ۷۵۰ هزار دستگاه انواع محصولات سواری، باری و تجاری تولید و عرضه خواهد کرد.» مدیر عامل گروه صنعتی ایران خودرو ادامه داد: «به منظور جلب رضایت مشتریان از کیفیت محصولات تولیدی، ۱۶۱ برنامه عملیاتی در زنجیره ارزش تولید و در حوزه‌های تامین، مهندسی، طراحی، فروش و خدمات پس از فروش و لجستیک در دستور کار قرار گرفته است.» وی با اشاره به اتحاد استراتژیک ایران خودرو و سایپا گفت: «جلسات متعددی برای تشکیل کمیته‌ای مشترک در راستای تعامل و همکاری بهتر برگزار کرده است و تحقق اهداف این همکاری‌ها با جدیت دنبال می‌شود.»

گفتنی است: در این نشست که محمدرضا فیض بخش، رئیس هیات مدیره ایران خودرو، کیانوش پورمحبیب، قائم مقام مدیر عامل ایران خودرو در توسعه و تولید، دبیر انجمن خودروسازان و نماینده خودروسازان بخش خصوصی نیز حضور داشتند، مدیر عامل سایپا، دبیر انجمن صنایع همگن نیرومحرکه و قطعه‌ساز خودرو کشور و مدیران عامل تعدادی از شرکت‌های قطعه‌ساز نیز به بیان نظرات خود درباره مسایل مختلف موجود در صنعت قطعه و خودروسازی پرداختند.

چرا قرعه کشی خودروسازان حذف شدنی نیست؟!



علی زاندوز
عضو شورای سردبیری

فروش محصولات خودروسازان کشور به روش قرعه کشی از ابتدا مورد انتقاد کسانی بود که تقریباً شانس برای برنده شدن در این فرآیند برای خود متصور نبودند. البته تعداد اندک خودروهای واگذار شده در مقابل خیل عظیم متقاضیان، در سرخوردگی عده زیادی از آنها زمانی که می‌دیدند در قرعه کشی‌ها برنده نمی‌شوند نیز بی‌تاثیر نبود. به هر حال امروز حتی مسئولان هم به این روش فروش خودرو انتقادهایی را وارد می‌کنند. البته طبق وعده‌های وزیر صمت باید در سال جدید به سمت حذف فرآیند قرعه کشی در واگذاری خودرو حرکت می‌کردیم ولی با محقق نشدن افزایش تولید خودروسازان گویا همچنان این روش برای فروش خودرو ادامه خواهد داشت. در همین زمینه سرپرست دفتر صنایع خودرو و معاونت حمل و نقل وزارت صمت گفته است: «روند فعلی قرعه کشی فروش خودرو غیر شفاف و مورد انتقاد وزارت صمت است.» وی افزود: «گرچه بر این باوریم با تمرکز بر افزایش تولید و عرضه می‌توان تعادلی در بازار ایجاد کرد اما برای اجتناب از فعالیت‌های سوداگرانه و سودجویانه، تا رسیدن به نقطه تعادل ضروری است نظارت بیشتری در حوزه عرضه و توزیع صورت گیرد.» کارشناسان این صنعت می‌گویند حذف قرعه کشی خودرو بدون حذف قیمت گذاری دستوری ممکن نیست و به فساد در این بازار دامن می‌زند. برخی کارشناسان صنعت خودرو در این زمینه معتقدند قرعه کشی خودرو هم از نظر اصول و قواعد اقتصادی و هم از جنبه روانی باعث به هم ریختن بازار شده است اما در نهایت، بیشتر مصرف کنندگان واقعی خودرو را به نرخ بازار آزاد می‌خرند و قرعه کشی تنها یک توجیه برای دخالت دولت در بازار خودرو است و نفعی به عموم مصرف کنندگان نمی‌رساند. آنها معتقدند لازم است حذف قرعه کشی خودرو و این است که دولت دست از قیمت گذاری دستوری بردارد و در مقابل شرایطی را فراهم کند که تولید خودرو افزایش داشته باشد و بارش تولید و همخوانی آن با تقاضا، به صورت غیر مستقیم کاهش قیمت خودرو و اتفاق بیفتد. چندی پیش دبیر انجمن خودرو و سازان کشور نیز درباره خیر حذف قرعه کشی خودرو گفته بود: «در فرآیندهای قرعه کشی وضعیت به گونه‌ای است که برای ۱۰ هزار دستگاه خودرو چهار میلیون متقاضی داریم تا افراد از این رانت بازار استفاده کنند. بنابراین باید مشخص شود منظور از حذف قرعه کشی خودرو چیست؟ آیا قرار است قیمت گذاری دستوری حذف شود؟» از طرفی برخی نمایندگان عضو کمیسیون صنایع مجلس نیز طرح عرضه خودرو در بورس را به عنوان راهکار بلندمدت مدنظر دارند. آنها معتقدند چنانچه این مسیر عملیاتی شود شاهد جمع شدن بساط دلالت خواهیم بود. به هر حال به نظر می‌رسد هنوز راهکار جدی برای حذف فرآیند قرعه کشی برای واگذاری خودرو وجود ندارد و احتمالاً امسال هم مصرف کنندگان باید به شانس و اقبال خود برای رسیدن به خودرویی با قیمتی معقول تر از بازار آزاد، امید داشته باشند.

021 79406
0902 432 2671
sales@aryachemi.ir
www.aryachemi.com

ایساکو کارت
www.isaco.ir



فروش کامل فورد «F-150» لایتینگ قبل از شروع تولید

زمانی که فورد نسخه الکترونیکی پر فروش ترین محصول کشور را در سال گذشته معرفی کرد، یک معامله بزرگ صورت گرفته بود. این اولین F-150 الکتریکی است و با نام لایتینگ عرضه می شود. مردم به سرعت رزرو خود را برای F-150 لایتینگ اعلام کردند، به طوری که نزدیک به ۲۰۰ هزار رزرو انجام شد و تا امروز، به طور کامل فروخته شده است و فورد سفارش جدیدی برای مدل فعلی نمی پذیرد. وب سایت مشتری مدار فورد متن کوتاهی را نشان می دهد که می گوید: «به دلیل تقاضای زیاد، مدل فعلی مدل

فعلی دیگر برای سفارش در دسترس نیست. برای اطلاعات بیشتر یا فرستادن خود تماس بگیرید. با این تفصیلات، مشتریان علاقه مندی که قادر به رزرو لایتینگ خود نبودند، باید منتظر مدل سال بعد باشند تا بتوانند F-150 را با باتری خریداری کنند. فورد تولید F-150 لایتینگ مدل ۲۰۲۲ را ۲۶ آوریل ۲۰۲۲ آغاز کرده است. فورد قصد دارد ۱۵۰ هزار دستگاه از F-150 الکتریکی را در مجتمع روز خود در دیربورن بسازد. بخش ویژه ای از کارخانه به تولید این کامیون تمام الکتریکی اختصاص دارد.

مدیرعامل شرکت اتوبوس سازی «اسنا» در پاسخ به «دنیای خودرو»:

در صنعت اتوبوس تا ۵۰ درصد امکان داخلی سازی داریم

اسنا به عنوان یک اتوبوس ساز ناگزیر باید قطعات اصلی را از برندهای معتبر بین المللی تامین کند



در سطح کشور بهره مند خواهیم شد. وی توضیح داد: «خدمات پس از فروش اسنا با همکاری خدمات پس از فروش گروه بهمن سازمان جدیدی را ایجاد کرده است که هم زمان با تحویل اتوبوس به اتوبوسرانی ها، آموزش و خدمات پس از فروش به مشتریان ارائه خواهد شد. هم زمان با حفظ کیفیت محصولات اسنا، ارتقای قابل توجهی را در زمینه خدمات پس از فروش خواهیم داشت. وی در ادامه با اشاره به همکاری اسنا با سایر قطعه سازان عنوان کرد: «اسنا به عنوان یک اتوبوس ساز ناگزیر باید قطعات اصلی را از برندهای معتبر بین المللی تامین کند.» مدیرعامل اسنا بیان کرد: «در صنعت اتوبوس حدود ۵۰ درصد امکان داخلی سازی داریم که بخش اشتغال زای صنعت اتوبوس محسوب می شود. وی اظهار کرد: «از تمام قطعه سازان تقاضا داریم که از صنعت اتوبوس حمایت کنند و از همکاری با هر قطعه سازی استقبال می کنیم.»

اتوبوس خریداری و نیاز ناوگان را تامین کنند. وی افزود: «به دلایل مختلفی خرید و تامین اتوبوس در کشور طی سال های اخیر متوقف بوده است. بنابراین اتوبوسرانی های کشور فرسوده شده و نیاز به جایگزینی این اتوبوس ها وجود دارد. شهرداری تهران هم قصد رفع نیاز شهر تهران دارد. اما به دلیل عجله و شتابی که برای خدمات رسانی به مردم وجود دارد، راه حل های مختلفی دریافت کرده و نتیجه گرفته اند که با واردات اتوبوس دست دوم سرعت خدمات رسانی افزایش می یابد.»

توانمندی اسنا در تامین نیاز کشور به اتوبوس

وی گفت: «اسنا به عنوان شرکتی که دو دهه در این صنعت فعالیت کرده، نیازی به واردات نمی بیند. ما به عنوان واردکننده کشور با واردات خودروهایی دست دوم کاملاً مخالف هستیم. به ویژه آنکه در زمینه اتوبوس، مدل دست دومی که برای واردات مناسب باشد، وجود ندارد.» مدیرعامل اسنا ادامه داد: «باتوجه به آنکه در این نامه به واردات از کشورهای همسایه اشاره شده بود باید گفت که در کشورهای همسایه اتوبوس های دست دوم اسقاط شده اند و از لحاظ استانداردهای جهانی، عمر مفید اتوبوس ۵ سال است. به طور کلی اگر قرار باشد از آلمان هم اتوبوس دست دوم خریداری کنیم، مدل مناسبی وجود ندارد.» وی با اشاره در نیاز و درخواستی که همواره از سوی شهرداری ها وجود داشته اعلام کرد: «مشکل اینجاست که بر اساس قانون و مصوبات، دولت یا حاکمیت حدود ۸۲٫۵ درصد از مبلغ خرید اتوبوس ها را متقبل می شد و ۱۷٫۵ درصد آن را شهرداری ها را متقبل می شدند. در ۸ سال گذشته این بودجه حذف شده بود. قرار است این قوانین و بودجه ها احیا شود که در این صورت مشکل اتوبوسرانی کشور حل می شود.»

ارائه خدمات پس از فروش

وی در ادامه به معرفی اسناد یک پرداخت و گفت: «اسنا یک عهده دار خدمات پس از فروش محصولات اسنا بوده است. خریداران اتوبوس های شهری، سازمان ها و شرکت های اتوبوسرانی هستند و چون برخی امکانات بالقوه را در اختیار دارند، ترجیح می دهند با اسنا همکاری مشتری کی داشته باشند که از جمله آن ها به آموزش و تجهیز کارگاه های می توان اشاره کرد.» هاشمی افزود: «بعد از همکاری با بهمن تغییراتی را در نظر گرفته ایم و از شبکه خدمات پس از فروش گروه بهمن

روز گذشته گروه بهمن با همکاری شرکت اتوبوس سازی اسنا یک نشست خبری آنلاین برگزار کرد و به سوالاتی در خصوص همکاری این دو شرکت و توجه آن ها به حمل و نقل عمومی پاسخ داده شد. این در حالی است که طی ماه های اخیر موضوع حمل و نقل عمومی بیش از پیش مورد توجه سازمان ها و خودروسازان داخلی قرار گرفته است. هر چند شهرداری تهران به تازگی درخواست واردات یک هزار دستگاه اتوبوس کار کرده را مطرح کرده است، اما به گفته مدیرعامل اسنا، اتوبوس سازان داخلی توان تامین نیاز بازار داخلی را در این بخش دارند و نیازی به واردات مدل های کار کرده وجود ندارد. این در حالی است که گفته می شود اتوبوس های کار کرده خارجی، قابلیت خود را برای استفاده در ناوگان دست داده اند.



فرانک آقاصفی
faghhasafi@autoworld.ir

تاکید اسنا بر محصولات نوآورانه

مدیرعامل اسنا در این نشست ضمن معرفی اتوبوس سازی اسنا و سابقه فعالیت آن گفت: «۲۰ سال است که اسنا در صنعت خودرو و در زمینه تامین خودروهایی مرتبط با حمل و نقل عمومی و خدمات عمومی به شهروندان فعالیت دارد. شرکت اسنا با ون های الیکا و اتوبوس های دو کابین بی آر تی شناخته می شود.» جلیل هاشمی عنوان کرد: «همواره هدف اسنا خدمات رسانی به مردم بوده و سعی کرده در بخشی از صنعت خودرو فعالیت کند که کمتر به آن توجه شده است. بحث استفاده از توانمندی داخلی در شرکت اسنا مطرح بوده و این شرکت به دنبال خودروهایی است که اشتغال زایی بیشتری داشته باشد و باعث کاهش مصرف سوخت و آلودگی و ترافیک شود.» وی افزود: «شرکت اسنا همواره تاکید داشته که روی محصولات نوآورانه کار کند. امیدواریم که با تصمیمات جدیدی که در اسنا شکل گرفته، برنامه ها با سرعت بیشتری ادامه پیدا کند.»

شرکت اسنا با همکاری گروه بهمن و همچنین دیگر اتوبوس سازان این توانمندی را دارند که تمامی نیاز کشور به اتوبوس های شهری را جابگو باشند و نیازی به واردات اتوبوس نیست. اما شهرداری تهران و سایر شهرداری ها نزدیک به ۸ سال است که نتوانسته اند اتوبوس خریداری و نیاز ناوگان را تامین کنند

شکوفایی صنعت اتوبوس؛ نتیجه همکاری بهمن و اسنا

هاشمی در ادامه با اشاره به ریشه همکاری اسنا و گروه بهمن اظهار کرد: «خودروسازی اسنا یک شرکت کاملاً خصوصی بوده و همیشه برنامه های این شرکت بر مبنای بخش خصوصی بوده است و هیچ ارتباطی با دولت و مجموعه های دولتی و نیمه دولتی نداشته است.» وی بیان کرد: «باتوجه به این که گروه بهمن هم یک مجموعه خصوصی است و با شناختی که نسبت به یکدیگر داشتیم در سال ۹۹ به این نتیجه رسیدیم که برای هم افزایی و استفاده از توانمندی های یکدیگر این مشارکت را انجام دهیم.» وی گفت: «مهم ترین دلیل این انتخاب هم توانمندی گروه بهمن در بخش مجموعه سازی و برخی از قطعات صنعت اتوبوس است.» مدیرعامل اسنا عنوان کرد: «اتوبوس سازی تفاوت هایی با سایر سگمنت ها دارد و خوشبختانه گروه بهمن شرکت های منحصر به فردی را در اختیار دارد. با این ادغام توانستیم از این توانمندی ها به منظور شکوفایی صنعت اتوبوس سازی کشور بهره ببریم.» وی ادامه داد: «گروه بهمن و شرکت های وابسته ساختارهایی را در اختیار دارند که توانمندی اسنا را در عرضه بین المللی افزایش دادند و توانستیم از شبکه یکدیگر بهره ببریم.» هاشمی همچنین در ادامه با اشاره به درخواست شهرداری برای واردات اتوبوس های کار کرده عنوان کرد: «شرکت اسنا با همکاری گروه بهمن و همچنین دیگر اتوبوس سازان این توانمندی را دارند که تمامی نیاز کشور به اتوبوس های شهری را جابگو باشند و نیازی به واردات اتوبوس نیست. اما شهرداری تهران و سایر شهرداری ها نزدیک به ۸ سال است که نتوانسته اند

الکتروباس های اسنا به زودی عرضه می شوند

قائم مقام مدیرعامل اسنا نیز در خصوص برنامه های این شرکت برای تولید الکتروباس ها اعلام کرد: «باتوجه به آلودگی که در حال حاضر در کشور شاهد هستیم و مشکلات مربوط به تامین انرژی، بحث استفاده از خودروهایی الکتریکی بسیار داغ است و شرکت اسنا هم مانند سایر خودروسازان سعی کرده است در ایجاد تغییر در بحث حمل و نقل عمومی کشور پیشگام باشد.» امید بی نظیر با بیان این که محصولات برقی ماهم در آینده بسیار نزدیک معرفی و عرضه خواهند شد، ادامه داد: «مردم می توانند با همکاری شهرداری تهران و مجموعه های دولتی از این تکنولوژی بهره ببرند.»

اتوبوس های کار کرده قابلیت کار در ناوگان ندارند

وی همچنین در خصوص واردات اتوبوس های کار کرده اظهار کرد: «اگر قرار باشد در داخل کشور برای خودمان اتوبوس تولید کنیم، دوسه مساله فنی را باید در نظر بگیریم. نخست آن که اتوبوس باید استانداردهای ملی ۸۵ گانه ایران را پاس کند. این در حالی است که نمی دانیم اتوبوس های تولید شده در کشور های همسایه با این استانداردها مطابقت دارند یا خیر.» وی در ادامه اظهار کرد: «مزین تعمیر و تولید این اتوبوس ها بالاست و هیچ کشوری اتوبوسی را که قابلیت کار، فعالیت و ایمنی بالا داشته باشد، از ناوگان خارج نکرده و به کشور دیگری واگذار نمی کند.»

اسقاط؛ مانع شماره گذاری کامیون های وارداتی

هستند. بخش دیگر این دستگاه ها در اختیار دلان و نمایندگان قرار گرفته و بدین ترتیب عملاً به بخش حمل و نقلی کشور ورود نکرده است. دبیر کانون های انجمن های صنفی حمل کالای کشور در خصوص مکاتبات انجام شده با وزارت راه و شهرسازی مبنی بر تسهیل فرآیند اسقاط گفت: «این نامه از سوی وزیر راه و شهرسازی به هیات وزیران به منظور تصویب ارسال شده اما تاکنون پاسخی دریافت نکرده ایم.» کریمی همچنین در خصوص جایگاه نوسازی ناوگان در بودجه ۱۴۰۱ به واردات کامیون های کار کرده با ۵ سال ساخت اشاره کرد و افزود: «در این مصوبه به واردات ۱۰ هزار دستگاه حمل بار و ۵ هزار دستگاه خودرو مسافری اشاره شده که اقدام در این زمینه نیازمند تنظیم، تصویب و ابلاغ آیین نامه اجرایی است. البته اگر در کنار آن دولت نسبت به ارائه تسهیلات و سرمایه گذاری اقدام نکند، خریداری این دستگاه ها خارج از توان دارندگان ناوگان فرسوده کشور است.» وی در خصوص مشکلات رانندگان در تامین تایلر ضمن اشاره به برنامه ریزی های انجام شده مبنی بر تامین تایلر با ارز نیمایی و بر اساس پیمایش و کار کرد، این طرح را مناسب ارزیابی کرد و افزود: «در حال حاضر، سامانه صمت و سامانه وزارت راه در محاسبه پیمایش به یکدیگر متصل نیستند اما امیدواریم این موضوع هر چه زودتر عملیاتی شود.» به گزارش خبر خودرو، دبیر کانون های انجمن های صنفی حمل کالای کشور در پایان با بیان اینکه به طور کلی وضعیت تامین و عرضه تایلر مناسب نیست، بیان کرد: «از سال ۹۸ تاکنون که ارز ترجیحی از صنعت تایلر حذف شد، متأسفانه تایلر با قیمت های بالا در بازار عرضه می شود و به ویژه برخی برندهای با کیفیت که مورد مصرف بخش مسافری و حمل مواد خطرناک و نفتی است.»

دبیر کانون های انجمن های صنفی حمل کالای کشور ضمن اشاره به کندی روند نوسازی ناوگان حمل و نقل بار و مسافر کشور گفت: «اسقاط یکی از موانع شماره گذاری کامیون های وارداتی ترخیص شده است.» احمد کریمی با توجه به فرآیند ریاست جمهوری در پایان سال گذشته در حوزه صنعت خودرو که نوسازی ناوگان حمل و نقل باری و مسافر و از رده خارج سازی سالانه ۲۰ هزار دستگاه خودرو فرسوده سنگین یکی از بندهای آن است، اظهار کرد: «تولید داخل در حوزه خودروهای تجاری سنگین نداریم. در بخش مونتاژ نیز خودروسازان داخلی تاکنون به تعهدات خود در فروش عمل نکرده و تحویل خودروهو همواره با تاخیر همراه بوده، اگر دولت خواستار استفاده از امتیازات خروج ناوگان فرسوده است، باید در این حوزه اقدام به سرمایه گذاری کند.» وی در خصوص وضعیت ترخیص کامیون های وارداتی به روند کند و ناپسند نوسازی در بخش مونتاژ داخل و وارداتی ها اشاره کرد و افزود: «مشکلات ترخیص همچنان به قوت خود باقی است. در سال ۱۴۰۱ نیز تاکنون، ترخیص صورت نگرفته است. اینکه به دلیل موانع اسقاط، شماره گذاری ناوگان تحویلی انجام نشده است.» دبیر کانون های انجمن های صنفی حمل کالای کشور گفت: «در حوزه خدمات پس از فروش، برخی شرکت های داخلی به هیچ عنوان خدمات پس از فروش ارائه نمی دهند و حتی با ارائه خدمات ناقص، مبالغ هنگفتی را نیز مطالبه می کنند.» کریمی بیان کرد: «ناوگان فرسوده فعلی که در اختیار رانندگان قرار دارد، تنها سرمایه این افراد است و این کامیون های وارداتی نیز به دست دارندگان فرسوده ها نمی رسد.» وی در ادامه تصریح کرد: «بخشی از این دستگاه ها را متقاضیانی که در گذشته راننده بوده و اکنون توان خرید دارند، خریداری کرده اند و در حال حاضر نیز با مشکل اسقاط مواجه

هیدرولیک فاجاق کشف کردند، افزود: «کارشناسان ارزش ربالی این محموله را ۵۵۰ میلیون تومان بر آورد کردند و در این راستا یک نفر دستگیر شد.» فرمانده انتظامی استان لرستان با تاکید بر استمرار طرح‌های عملیاتی مبارزه با قاچاق به صورت برنامه‌ریزی شده در تمام نقاط استان بیان کرد: «بیدار قاچاق علاوه بر ضرر به زدن به اقتصاد کشور زمینه ساز جرایم دیگر در جامعه است و مقابله با آن از اولویت‌های کاری پلیس به شمار می‌رود.»

فرمانده انتظامی لرستان گفت: «۱۱ هزار و ۴۲۷ لیتر روغن موتور فاجاق به ارزش ۵۵۰ میلیون تومان در شهرستان الیگودرز کشف شد.» به گزارش ایرنا سردار یحیی الهی به رسانه‌ها اعلام کرد: «در راستای اجرای طرح مبارزه با قاچاق کالا، ماموران انتظامی ایست و بازرسی شهرستان الیگودرز حین کنترل خودروهای عبوری در محور الیگودرز به اصفهان به یک دستگاه کامیون مشکوک شدند و آن را متوقف کردند.» وی با بیان اینکه ماموران در بازرسی از این خودرو، ۱۱ هزار و ۴۲۷ لیتر روغن



بیش از ۱۱ هزار لیتر روغن موتور فاجاق در الیگودرز کشف شد



تکنولوژی آمریکایی برای بازار شلوغ دوچرخه‌ها

تلاش «شل» برای کم‌مصرف کردن موتورسیکلت‌های هندوستان



موتورسیکلت‌ها کمک می‌کند و همچنین صرفه‌جویی در هزینه را به همراه دارد. کمپین Shell Advance Outriders Trails به موتورسیکلت‌سواران راهکاری را برای به اشتراک گذاشتن تجربه راندن هیجان‌انگیز با استفاده از محصولی را ارائه می‌دهد که صرفه‌جویی در مصرف سوخت را اولویت خود قرار داده است زیرا به آنها اجازه می‌دهد تجربیات خود را در کنار اینفلوئنسرهای مشهور هندی همچون Gowtaman و Biker for Good، Story on Wheels - استاندارد‌های خودرو ژاپن (JASO MA2) است، می‌توان آن را از برترین‌ها برای سفر که از ماه می به بعد برنامه‌ریزی شده، چند مسیر محبوب از جمله دهلی - اسپیتی، تان-مالوان و چنای-هیماچال را شامل می‌شود. با فرمول بین‌المللی و پیشرفته شل در محصول Advance Fuel Save در هند و با درجه ویسکوزیته 10W-30 که مطابق با مشخصات SN موسسه نفت آمریکا (API) و سازمان استانداردهای خودرو ژاپن (JASO MA2) است، می‌توان آن را از برترین‌ها برای موتورسیکلت‌ها دانست. این محصول با روغن پایه Shell PurePlus که به صورت تبدیل گاز به مایع (GTL) فرموله شده، تشکیل می‌شود. فناوری آن حفاظت در دمای بالا و بدون اتلاف انرژی را در پایان ۱۲۰۰۰ کیلومتر امکان‌پذیر می‌کند. شل می‌گوید این محصول بیستون‌ها و موتورها را تمیز نگه می‌دارد و در عین حفظ قیمت ۶۷۰ ریگت هندوستان «۸۸۰ دلار آمریکا» برای هر لیتر، در بسته‌های

همه‌گیر و تغییر پویایی جهانی دارند زیرا بر قیمت سوخت تاثیر گذاشته است. این کمپین نه تنها به علاقه‌موتورسیکلت‌سواران احترام می‌گذارد بلکه به سه موتورسیکلت‌سوار خوش شانس این فرصت را می‌دهد تا این محصول جدید را در حالی که در کنار موتورسیکلت‌سواران برتر حرف‌های هند هستند، امتحان کنند. دبانبجیل سنگوپتا، رئیس شعبه هند شل در سخنرانی مراسم معرفی این محصول گفت: «به عنوان تأمین‌کننده پیشرو روانکار در جهان، بر اساس تقاضای بازار بینش دقیق و تعهد به ارائه محصولات با کیفیت بالا و متناسب با تکامل مصرف‌کنندگان خود به این مسیر هدایت شده‌ایم. این محصول راهکاری برای موتورسیکلت‌سوارانی است که به صورت روزانه با وسیله‌نقلیه خود تردد می‌کنند. به همین دلیل این محصول با توجه به افزایش قیمت سوخت، مسافت پیموده‌شده به دلیل کاهش هزینه‌های جاری مورد توجه آنها قرار گرفته است. در شل کاهش انتشار کربن از طریق راه‌حل‌های پایدار یک اولویت است. ویژگی محصول جدید ما صرفه‌جویی در مصرف سوخت، به گونه‌ای ماهرانه است تا هم امکان مصرف سوخت کمتری را به مصرف‌کنندگان خود بدهد و هم با کاهش مصرف سوخت در هر کیلومتر، به سهم خود به پایداری کمک کند.» شل Advance Fuel Save یک محصول تمام سنتتیک برتر است که از فناوری خالص‌سازی پلاس ساخته شده و به بهبود مسافت پیموده‌شده موتورسیکلت برای آزادسازی حداکثر پتانسیل

شل؛ به عنوان مالک بخش اعظم سهم بازار جهانی در روانکارهای محصول نهایی یا «فینیشش پروداکت»، روغن موتور جدیدی به نام Advance Fuel Save را با گرانروی 10W-30 طی یک رویداد مجازی در هند معرفی کرد. شل برای این محصول بر خواص اختصاصی کاهش مصرف سوخت کار کرده است به گونه‌ای که این محصول سالانه تقریباً ۲۵۰۰ ریگت هندوستان (معادل ۲۲،۸۱ دلار آمریکا) صرفه‌جویی برای موتورسیکلت‌سوارانی که روزانه مسافت‌های طولانی را می‌پیمایند، فراهم می‌کند. شل ادعا می‌کند مصرف‌کنندگان می‌توانند با همان مقدار سوخت، ۵ کیلومتر در هر لیتر اضافه را طی کنند و هزینه سفرهای خود را به حداقل ممکن برسانند. رونمایی از پکیج ادتیو صرفه‌جویی در مصرف سوخت بخشی از کمپین بزرگ‌تر مشتری‌محور شل تحت عنوان «Shell Advance Outriders Trail» است. این کمپین را می‌توان مزیت افزوده این برند روانکار برای موتورسیکلت‌سوارانی دانست که اشتیاق بی‌وقفای به راندن، صرف نظر از چالش‌ها، عدم قطعیت مربوط به بیماری



سهییل سیاوشی
s.siavashi@autoworld.ir

روغن پیشنهادی شرکت نفت پارس	روغن پیشنهادی شرکت ایرانول	روغن پیشنهادی شرکت موتوسل	درجه گرانی	محصول	تترکت تویوتا
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	پاریس	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	پرادو	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	کرولا	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	کمری	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	لندکروز	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	رافور	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	0W20SN	CH-R	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	هابلوکس	

روغن پیشنهادی شرکت نفت پارس	روغن پیشنهادی شرکت ایرانول	روغن پیشنهادی شرکت موتوسل	درجه گرانی	محصول	تترکت لکسوس
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	ES350-2013	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	IS300	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	RX350	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	IS250	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	0W20SN	NX200	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	0W20SN	NX300h	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	0W20SN	CT200h	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	ES250	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5W30SN	LX570	

روغن پیشنهادی شرکت نفت پارس	روغن پیشنهادی شرکت ایرانول	روغن پیشنهادی شرکت موتوسل	درجه گرانی	محصول	تترکت فولکس واگن
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5w40SN/5W30SN	پاسات	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5w40SN/5W30SN	تیگوان	
پارس سوپر پیشرو (5W30)	سوپر رونیا (5W30SN)	موتوسل توربو (Motosel TURBO)	5w40SN/5W30SN	گلف	

TITAN UNIVERSAL CI-4

روغن موتور دیزلی با سطح کیفی CI-4
10W-40, 15W-40, 20W-50

روغن موتور دیزلی با کارایی فوق‌العاده بالا (SHPD)

- استارت سریع در هوای سرد
- حفظ گرانیروی روغن در دمای بالا
- افزایش راندمان موتور و کاهش مصرف سوخت

شرکت روغن فوکس ایرانیان
شعبه فوکس آلمان در ایران

www.fuchs.ir
fuchs.ir
۰۲۱ - ۷۱۱۶۴
www.aparat.com/fuchs.ir



Autoworld.ir

چهارشنبه ۷ اردیبهشت ۱۴۰۱. سال هفتم. شماره ۱۶۳۶

دنیای خودرو

نخستین روزنامه خودرویی جهان

«دنیای خودرو» نخستین و تنها روزنامه اختصاصی صنعت و بازار خودرو

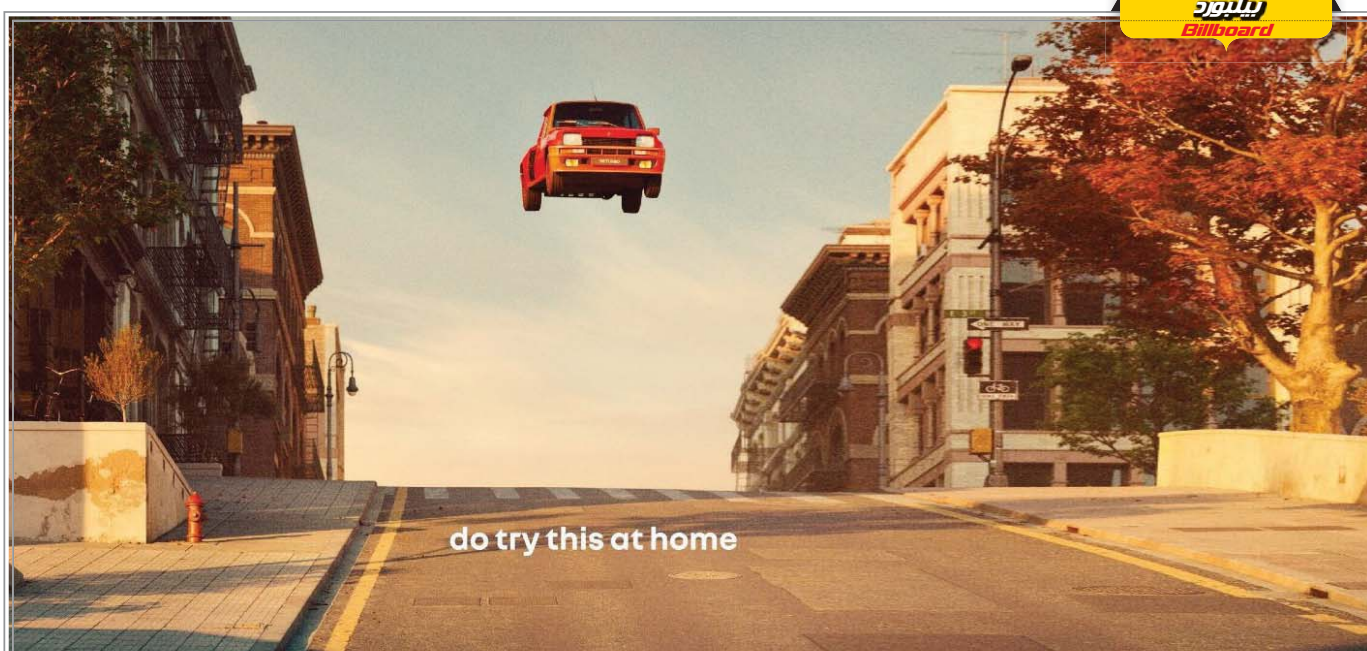
چاپ: هنر سرزمین سبز
توزیع: شرکت دنیای اقتصاد تابان

پست الکترونیکی: info@Autoworld.ir
نشانی اینترنتی: www.donyayekhdro.com
سامانه پیام کوتاه: ۳۰۰۶۷۴۰۰۰

نشانی: تهران - میدان هفت تیر - خیابان
مفتح جنوبی - خیابان ورکش - پلاک ۱۹ - ط ۳
تلفن تماس: ۰۲۱-۸۸۳۰۸۱۰۲-۸۸۳۰۶۷۴۱

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: خشایار نظریان رستمی
رئیس شورای سیاستگذاری: حسین نظریان رستمی
زیر نظر شورای سردبیری

تهران ۲۷ ۱۸ اصفهان ۲۷ ۹ شیراز ۲۶ ۱۷ مشهد ۲۷ ۱۶ تبریز ۱۹ ۱۱ ارومیه ۲۰ ۱۱ رشت ۲۴ ۱۵ گرگان ۲۵ ۱۵ ساری ۲۷ ۱۴ شهرکرد ۲۱ ۳ اهواز ۳۵ ۲۱ یزد ۲۸ ۱۷ کرمان ۲۶ ۱۲ بندرعباس ۳۶ ۲۴ زاهدان ۳۳ ۱۹



بیلبورد

Billboard

do try this at home



legendary cars, legendary toys
theoriginal-store.renault.com

همیشه کودک

«اخیراً اژانس تبلیغاتی پابلکیس در فرانسه به سفارش رنو مجموعه آگهی‌هایی را با شعار «همیشه کودک» منتشر کرده که در آن‌ها ماکت‌های اسباب‌بازی محصولات رنو به تصویر درآمده‌اند. در متن این آگهی‌ها نوشته شده: «این کارها را در خانه انجام دهید!»



واردات خودرو را تابو نکنیم!

واردات خودرو به کشور موضوعی است که قرار است در هفته‌های پیش رو قطعی شود. به گفته نمایندگان مجلس، دولت با ممانعت برای واردات خودرو مواجه نیست و این که بخواهد خودروهای جدیدی به بازار کشور تزریق کند، وابسته به تصمیم و شرایط خود دولت است. واردات خودرو در حالی این روزها طرفداران بسیاری پیدا کرده که بیش از چهار سال است از ممنوعیت آن می‌گذرد و طی این مدت بسیاری از نهادها و سازمان‌های دولتی از این تصمیم حمایت کرده بودند، اما اکنون زمان آن است که مخالفت‌ها با واردات کنار گذاشته شود. به عقیده بسیاری از کارشناسان نیز ممنوعیت واردات اقدام بسیار نادرستی بوده و بازار را با شرایط نابسامانی مواجه کرده است. طی چهار سال گذشته بسیاری از کارشناسان و فعالان بازار و حتی خودروسازان و قطعه‌سازان بر ضرورت انجام واردات خودرو تاکید کرده‌اند؛ وارداتی که قطعاً فشار را حداقل در بخش‌هایی از روی دوش آن‌ها بر خواهد داشت.

تقریباً همه بر این عقیده استوارند که واردات خودرو تاثیر منفی بر صنعت خودرو و تولیدات خودروسازان ندارد و حتی تا حدی سبب برقراری انضباط در بازار خودرو می‌شود. در این میان، بسیاری نیز عدم واردات را موجب انحصاری تر شدن بازار و تشدید افت کیفیت خودروهای داخلی می‌دانند؛ این عامل در کنار تحریم‌ها و قیمت‌های دستوری و همچنین دستور برخی مقامات برای افزایش تولید به هر شکل ممکن، به افت کیفیت محصولات داخلی دامن زده است. بنابراین با رفع هر یک از این مشکلات، قطعاً کیفیت خودروها روند افزایشی به خود می‌گیرد.

حرف آخر

Last Word

فرانک آقاصافی

روزنامه‌نگار



دوچرخه‌ها



دلار است و نسبتاً وزن سبکی دارد. در کنار این مشخصات یک سیستم صوتی قوی، GPS، گرمین زاپو و رادیوی ماهواره‌ای XM را هم اضافه کنید تا به یک موتورسیکلت فوق العاده برای سفرهای طولانی در مناطق مختلف آب و هوایی برسید. تمام این مشخصات به صورت استاندارد در موتورهای ۱۳۰۰ دولوکس عرضه می‌شوند.

شاید در نگاه نخست استار موتورسایکلز ۱۳۰۰ دولوکس که توسط پاماهاساخته شده، یک موتور تورینگ کاملاً معمولی به نظر برسد؛ اما با بررسی دقیق جزئیات آن می‌توان نتیجه‌گیری کرد که این موتور از لحاظ راحتی و فضای بار یکی از بهترین‌ها در کلاس خود است. ۱۳۰۰ دولوکس یک موتور تورینگ سبک متوسط با قیمت معقول ۱۴ هزار و ۵۰۰ است.

استار موتورسایکلز
۱۳۰۰ دولوکس



Oil Selector

www.behranoil.co

